

時局セミナー第1弾 アンケート調査結果

1、講演に参加される前に、経営や仕事上(それ以外でも結構です。)で何かお悩みはありましたか？

(ご自由にご記入願います。)

- ・人材育成です
- ・「何十年も会社を存続させるコツを知る」というのが最近の私の問題意識です。小山会長のお話を聞いて、人がやっていないことをするのが、起業されて会社を大きくされたコツだと知りました。
- ・この先どうして良いか漫然とした不安がありました。
- ・商品づくりと仲間づくりが上手になりたい。
- ・特になし
- ・売上を伸ばす
- ・人材教育・採用
- ・一寸ありました。
- ・いろいろあります。
- ・悩みはなかった。しかし、今、復興の現場で責任ある立場にいる為、一つでもスキルアップをしたく参加した。
- ・紹介のもらい方
- ・心配ごとを手放せない・・・
- ・悩みだらけです。
- ・特になし
- ・沢山あり過ぎて何を書けば・・・
- ・自社をもっと良くしていけないか？
- ・営業の仕事をしていて、営業全般、悩みばかりです。

2、何でこの講演をお知りになりましたか？(ご自由にご記入願います。)

- ・会報
- ・知人のFB経由で
- ・フェイスブック
- ・メルマガ・フェイスブック・ロコミ
- ・フェイスブック
- ・本人
- ・フェイスブック
- ・フェイスブック
- ・フェイスブック
- ・友人から
- ・チラシ・フェイスブック
- ・知人より
- ・知人よりご紹介
- ・友人の紹介
- ・会社に案内をもらった為
- ・法人会の案内
- ・フェイスブック
- ・フェイスブック

3. すぐ申し込みしていただきましたか？又は、しなかったとしたら、それはなぜですか？

(ご自由にご記入願います。)

- ・GW前で仕事が忙しく、少し悩みましたが
- ・すぐに決めました！
- ・すぐ！
- ・告知文を読んで、とても聴いてみたくなり、すぐに申込みしました。
- ・すぐ申込をしました
- ・すぐ
- ・申込みました
- ・興味があったから
- ・少し迷いましたが、ご縁があったと思い参加しました。
- ・申込したいと思っていて、今朝、確認していないのに気づき、再度、申込みいたしました。
- ・しました
- ・多少考えてから、参加を決めました。(スケジュールの関係で・・・)
- ・しなかった。2時間で5,000円という金額にまよいがでた。
- ・予定があったから最初は断ったけど困っていたから来た。
- ・しました
- ・しました！
- ・すぐ申込みました。
- ・就職活動中で予定が立てにくかったため。
- ・すぐに申込した
- ・前日です。仕事のスケジュールが開くか確定後
- ・すぐ申込みしました。
- ・何か営業活動のヒントが得たく申込みました。
- ・すぐ申込みました。

4. 何が決め手となって(どんなご期待があって)ご参加いただけたのでしょうか？

(ご自由にご記入願います。)

- ・70歳の経営脳をみたかった、聞きたかった、感じたかった。
- ・ホンダの話
- ・業界は違いますが、とても気になっていたの(小松島ホンダさん)・・・
- ・ホンダのお店の接客対応が素晴らしいので、そのヒントを得たいと思ったから。
- ・「大ぼら」を私も吹いているので、気になっていたの
- ・告知文に載っていた、ダイジェストを読んで。
- ・自分の今後の夢に必要と考えたから
- ・エネルギーをもらえそうだった
- ・申込みました
- ・普通、話を聞くことができない講師の方だったので！
- ・70歳を超えられた会長の今までの生き方を知りたいと思いました。
- ・「大ぼら」なお話
- ・講師の話が聞きたかったから
- ・知人が参加するので決めた
- ・小山会長の話をききたかった方だったので
- ・何かありそうな予感！！
- ・達成したい目標があり、その目標をかなえるために必要なことが得られると思ったから。
- ・本田宗一郎氏の話を知るとの期待があった
- ・小松島ホンダは特に伸びている会社だと聞いたので。自社も中古車の販売をしているので
- ・ホンダ関連の仕事をしているので宮城のトップディーラーの話に興味がありました。

5. 実際に参加されてみていかがでしたか？良かったことなどがあればお聞かせください。

(ご自由にご記入願います。)

- ・ノートいっぱいになりました。実際にもち帰り、とにかく行動しようと思いました。運も不運も努力くださいね。
- ・良かった
- ・面白かったです。
- ・「商売は簡単で、お客様を満足させればいい」まさにその通りだと思います。満足したからこそ、本社が火事の時に200本ものお見舞いのお酒をお客様から頂けたのだと思います。「商売はお客様からお金をもらって学ぶところ」と考えることが、仕事を楽しくするコツですね。気づきが沢山ありました。
- ・考え方や視点が偏っていたことに気付かされました。
- ・小山様の言葉を大切に前進していきたいです。
- ・「お客様からお金をもらって勉強できる。有難い」と。逆説的に勉強が足りないのは、ちゃんとお金をいただいていたからだと気付きました。
- ・こういう70歳になりたいと思いました。この年齢まで現役でいられる秘訣をいろいろ聴くことができよかったです。
- ・自分がまず、お客様を大切にすることに力をいれなおしていきたい。
- ・対話形式の座談会で分かり易かったです。
- ・良かったです！
- ・「すごい」セミナーだと思います。
- ・お元気な72歳で感動しました。運は自分の力で掴むもの、基本に忠実に経営してらっしゃいます。見習いたいです。
- ・この社長ならついていきたいと思います。社員の方は幸せですね。
- ・小山会長がキュートなお方で素敵でした。
- ・良かったです。
- ・お金5,000円もとるならば、しっかりとセミナーのストーリーを作り、単なる精神論でないものにしてほしかった。正直とても残念だった。
- ・刺激を受けました。(特にラジオ体操)
- ・たいへん勉強になりました。
- ・「米の種から麦は生まれない」心に響きました！
- ・運を掴むためには、どうあればいいかがなんとなく掴めた。
- ・大変参考になる内容でとても有意義な時間でした。ありがとうございます。
- ・マシンガンクエスチョンは良かった。
- ・自分の枠以上の話が聴けました。
- ・お客様から勉強する事。人を育てる事。