

## 時局セミナー第1弾 アンケート調査結果

### 1、講演に参加される前に、経営や仕事上(それ以外でも結構です。)で何かお悩みはありましたか？

(ご自由にご記入願います。)

- ・友人・知人が会社にしかない
- ・震災以降、取扱額の減少
- ・規模拡大のための融資をどのように取ってくるか、ビジネス情報の取捨選択
- ・顧客フォロー、時間管理
- ・特にありません
- ・特にありませんが、今後の会社の継続の為に必要な事。
- ・苦手、嫌な仕事は後回しにしまうことです。
- ・特になし
- ・セミナーに関して特になし
- ・学生団体で活動していて、社会人、企業の方々と活動ができる機会が少ない
- ・なし
- ・別にございません
- ・お客様との信頼関係をどう作るかを常に悩んでいます。
- ・仕事を転職したばかりなので、全てが不安で、全てが悩み

### 2、何でこの講演をお知りになりましたか？ (ご自由にご記入願います。)

- ・フェイスブック
- ・フェイスブック
- ・講師のご案内をいただいた
- ・紹介
- ・知人からの紹介
- ・講師の紹介
- ・フェイスブックで紹介があった
- ・知人からの紹介です
- ・フェイスブック
- ・紹介です
- ・フェイスブック友人から
- ・フェイスブック
- ・自社の社長から。
- ・自身の軸というものがいまだ定まっていないことに焦りを感じます。
- ・フェイスブックの知人より紹介され
- ・知人の社長さんに教えてもらいました。
- ・法人会よりのご案内で
- ・法人会の役員なので
- ・フェイスブックで招待された
- ・法人会からの案内文
- ・法人会からの案内にて
- ・知人の紹介
- ・知人からのすすめ

### 3. すぐ申し込みしていただきましたか？又は、しなかったとしたら、それはなぜですか？

(ご自由にご記入願います。)

- ・すぐ申込んだ
- ・2、3日前に申込ました
- ・日頃から鈴木氏の行動力、人を集めて結びつける力に魅力を感じていて、その「秘訣」を知りたいと思った。
- ・値段と内容を考えた
- ・すぐ申込しました
- ・直接講師に依頼した
- ・少し予定が見えないため紹介後10日後くらいに申込んだ
- ・すぐしました
- ・すぐしました
- ・しなかったです。予定が未定だったため
- ・すぐ申込しました
- ・フェイスブック上のイベントページにて
- ・すぐにしました
- ・すぐ申込ました
- ・スケジュールが的に時間があいたので参加しました
- ・参加費が高過ぎるから
- ・興味はあったが、日程調整に時間がかかった。参加費・・・学生なので・・・
- ・はい
- ・すぐに申込しました。
- ・すぐに申込しました。

### 4. 何が決め手となって(どんなご期待があって)ご参加いただけただけなのでしょう？

(ご自由にご記入願います。)

- ・私の大学で友人を集めてサッカーチームを作っているが、必要性に疑問を感じるがあったから。
- ・趣味が多いので活用の参考に
- ・講師が良かった
- ・日頃から講師の行動力、人を集めて結びつける力に魅力を感じていて、その「秘訣」を知りたいと思った。
- ・自分から動かないと現状は変わらないと思った。
- ・知人より薦められて
- ・普段身近に接しているため、まじめな話を聞いていないので、聞いてみたかった。
- ・北法人会様の発展活動に興味があったこと、さそっていただいた方の人柄で
- ・楽しい仲間づくり方というテーマに魅かれて
- ・講師
- ・学びがあるとおもいました
- ・講師とのご縁、そして、「楽しい仲間づくり方」に集まる友達(類は友を呼ぶ)とのご縁
- ・仲間というキーワード
- ・すぐ申込をしたかったのですが、予定調整に時間がかかってしまい、前日の申込となってしまいました。
- ・仲間・友という存在の大切さを日々実感しながら生きているので、そういった存在をより多く増やしていくためにはどうすればいいのか、鈴木社長から学ばせていただきたく思いました。
- ・「楽しい仲間づくり方」というタイトルが気になり、参加しました。
- ・仲間づくりに興味があったから
- ・「仲間づくり」私も29年前たった一人でスタートして、現在、北海道から沖縄まで1,000名以上の人の輪になっているので興味がありました。
- ・講師にバッタリ会ってしまったから
- ・社会人の方々が参加者の多く貴重な機会になると思ったため
- ・音楽活動をしていること
- ・社長は昔から知っていたから
- ・知人

## 5、実際に参加されてみていかがでしたか？良かったことなどがあればお聞かせください。

(ご自由にご記入願います。)

- ・「趣味」をもっと一流レベルにしたい、もっと友人を大切にしたい。
- ・具体的な話で分かり易かった。
- ・やはり期待していただけのお話の濃い中身があった。今後の生きる道標としたい。
- ・Done is better than perfect (「今日、響いたもの。」完璧を目指すよりまず終わらせろ) この言葉を聞いた事が最もよかった。もうちょっとテーマに沿ったノウハウ的な事が聞けるかと思っていたが、その点は少し残念。
- ・企業の使命を再認識したこと
- ・自分の立ち位置を見つめ直せて、行動不足を再認識しました。
- ・社員さんが迷わず、楽しく仕事を全うできる様、経営者が志や使命を強く、高く持つ事を改めて感じました。
- ・ためになりました。非常に
- ・実際に話を聞くことで、講師の熱が伝わりました。
- ・若干、自己啓発セミナー？よりになった気はしますが、嫌いではないので面白かったです。
- ・「私を変えたある言葉」ありがとうございました。
- ・考え方、心の持ち方、普段から、社長に教えられている事を再度確認できました。
- ・仲間・友の大切さはもちろん、その他にも人生において定めるべきもの分野等、としも勉強になる話ばかりでした。講師の金言を持ち帰り、自分なりに思考をまねて生きたいと思いました。
- ・自分の人生について考えさせられました。
- ・とても良い言葉集をいただいたことが良かったです。ありがとうございます。
- ・特に凄いことはなかったけれど、多少は参考になった事もありました。
- ・講師の凄さが10倍になった。
- ・大変良かった
- ・恩師や以前、お世話になった人などに連絡しようと思いました。人とのつながりを考え直したいと思いました。
- ・今までの自分では接点の無い様な方のお話が聞けたこと