



きたほ Hot Line 2017.3

発行部数 3,000部

●平成29年3月号 第500号
●平成29年3月1日発行 ●毎月1日発行

【活動報告】 3ページ

『広岡浅子「九転十起(きゆうてんじゅつき)の女」』

PowerPoint講座を開催

【女性部会】 3ページ

『第9回税に関する絵はがきコンクール』
選考会を開催

【青年部会】 3ページ

『2017新春の集い』を開催

【タックスQ&A】 4ページ

税務署からのお知らせ
(財産を相続したときの税金)

【ビジネスニュース】 5ページ

身近な商品にこそ商機あり

【新入会員の紹介】 5ページ

平成28年10月22日から平成29年1月20日入会申込分

【特集記事】 6・7ページ

誰にでもできる「ムダ取り」実践術!

未来事業株式会社 エグゼクティブ マネージャー 石黒 和男 氏

【活動報告 他】 8ページ

『第9回税に関する絵はがきコンクール』
入賞作品



行事予定はホームページをご覧ください。

<http://www.kitaho.or.jp>

仙台北法人会

検索

きたほHotLineは皆様の会費によって制作されています。

2ページ

今月の喜多宝人
聞かせて!!
社長さん

守末 紀生さん

(株)紀生

今月の喜多宝人

聞かせて!!

社長さん

人の心を美しくし、人を美しく幸せにしたい。

今回は株式会社紀生 代表取締役の守末紀生さん

訪ね、守末様が理事長校長を務めている「仙台ヘアメイク専門学校」にてお話を伺いました。

仙台で自分のお店を開く

お店を開くことにしました。

手作りのお店から

美容に携わる仕事は、人の心を豊かにし、人を美しく幸せに出来る素晴らしいものだと考えております。今、私は仙台ヘアメイク専門学校の理事長校長をしております。実践的な技術の習得はもちろん、「挨拶や礼儀」など社会人として基本的な人間性が身につくよう、充実したカリキュラムをもとに指導してまいります。仙台ヘアメイク専門学校で身に付けた「技術と人間性」は、必ず一生の財産になると考えております。自分を信じて、夢に向かって一杯努力して欲しいと心から願っております。



仙台ヘアメイク専門学校

人生の将来をかけて美容師になりたい

私は昭和44年に九州の長崎で生まれました。高校卒業後は、東京で会社員として3年間働いていました。以前から美容の世界に興味があったので、仕事をしながら1年半、山野美容専門学校で美容師の勉強をしました。この頃から将来をかけて美容師になろうという思いが強くなり必死に勉強しました。おかげでトップの成績で学校を卒業することができました。卒業後は、学校から横浜の大きな美容室を紹介してもらい、就職することが出来ました。幼い頃から美容の世界に憧れが強く、女性は美しく胸がときめく憧れの存在であり、その女性をさらに美しくしたいという思いが人一倍強かったと思います。最初の数ヶ月は見習いだつたのでシャンプーだけでしたが、それでもすごく幸せを感じましたし、休みを返上して勉強もしていましたが、一度も辛いと思つたことはありませんでした。

横浜の美容室で働き始めて5年が過ぎた頃、仙台に住んでいた姉から連絡があり、姉が働いている会社が北仙台に支店を出す事になり、そのビルの一階が空いているので自分のお店を出してみないかと、姉の勤め先の社長様から誘いを受けました。いろいろ考えた末、自分にはまだ早いのではないかと思ひ、断るつもりで仙台に向かいました。そして社長様に会い「自分は技術的にまだまだだし、もっと勉強することが一杯あるので残念ですが今回はお断りいたします。」と告げたのですが、社長様からすぐに「仙台ではその勉強はできないのか？」と切り返されてしまいました。言われてみれば確かに、技術的なことはどこでも勉強はできるのではないかと思ひました。また、「あと何年したら大丈夫なのか？」とも言われましたので、2年位は欲しいと答えたのですが、「いずれ自分の店を出したいと考えているなら早い方が良い。」とも言われてしまいました。さらに、「仙台で店を出すことによって、技術的なことはもちろん、経営的な勉強も同時に出来るので二石二鳥ではないか。」と言われてしまい、断りに来たつもりだつたのですが、最終的にはこのチャンスにかけてみようと思ひ、仙台で自分の

仙台でお店を開くことに決めたのは良いのですが、開店資金には当時で約500万円程度必要でした。私の甘い考えで姉の会社の社長様が貸してくれるものとはばかり思っていたのですが、「そこは自分でなんとかしなさい」と言われ、さすがに困りました。私の貯金と姉から借りた分を合わせても全然足りなく、いろいろと思案したのですが、美容機器など業務上必要最低限のものに予算を絞り、またお店の内装等は自分で何とかして費用がからないようにすることにしました。そして紆余自分で仕上げました。そして紆余曲折を経て、オープンにこぎつけることが出来ました。オープン当初、私は地元の人間ではなく知り合いもおりませんでしたので、どうすればお客様が来てくれるかを考えた末、仙台の美容室では当時としては初めての「年中無休」で営業にすることにし、必死で仕事をこなしました。その甲斐があつて徐々にお客様も増えてきてお店も安定してきました。また、仙台では初めてのレンタル衣裳・美容お支度・写真撮影のトータルサービスを始めました。

【株式会社 紀生】代表取締役 守末 紀生さん

〒981-0913 宮城県仙台市青葉区昭和町6-6 ニカージビル2F TEL 022-275-3289

◆この記事は、各支部長の推薦により掲載しております。掲載を希望される方は各支部長又は事務局に申し出てください、支部長の推薦により決定いたします。



アフラックは「がん保険」も「医療保険」も選ばれて契約件数No.1*

※平成23年度「インシュアランス生命保険統計」より

—法人会—

—法人会—



■引受保険会社（お問い合わせ先）



アフラック（アフィアクファミリー生命保険株式会社）

仙台総合支社

〒980-6122 仙台市青葉区中央1-3-1 アエル22階

法人会 0120-876-505

『広岡浅子「九転十起(きゅうてんじゅうつき)の女」』

1月26日(木)、仙台北・中法人会は合同で「新春講演会・賀詞交歓会」を江陽グランドホテルにおいて開催しました。講演会は、講師の日向ひまわり氏を講師にお迎えし、平成27年度後期連続テレビ小説「あさが来た」(NHK)のヒロインのモデルとなった広岡浅子の、その波乱に満ちた生涯を、伝統芸能である「講談」を通じて紹介していただきました。何事にも常に全力で取り組み、七転八起を超える九転十起のがんばりで、大坂の豪商「加島屋」を切り盛りし、命の大切さの思いを馳せ大同生命を興すとともに、女子教育にも心血を注ぎ、日本女子大学の創立に関わるなど、近代日本における女性実業家のさきがけとなった広岡浅子の生涯を、テンポの良い講談で時に笑いを誘いながら話していただき、来場者約250名が講談の世界を満喫しました。

広岡浅子の前向きな姿勢は、会社経営に繋がるものであり、大いに役に立つものでした。引続き行なわれた賀詞交歓会も日向ひまわり氏にご参加いただき、新年の挨拶と講談の話題で盛り上がり、大盛況のうちに終了いたしました。

ご参加いただいた皆様、どうもありがとうございました。



華やかな賀詞交歓会の様子



新春講演会の様子



講師 日向ひまわり氏



菅原一博会長



斎藤敏春署長

研修事業を開催!

仙台北法人会では様々なセミナーを開講しております。今後のセミナーも随時ホームページや広報誌等でご案内してまいりますので、奮ってご参加下さい!

パワフル!パワーアップ! PowerPoint講座を開催

2月2日(木)・3日(金)の両日、有限会社マハロ研修室において、「パワフルパワーアップ! PowerPoint講座」と題したパソコンセミナーを開催し、合わせて12名の会員の皆様にご参加いただきました。

講師には有限会社マハロ代表取締役の相澤桂子先生をお招きし、パワーポイントの基本的な操作から、意外に知らない便利な機能、仕事に使えるテクニックなどをわかりやすく解説していただきました。

受講された方の感想では、「はじめてパワーポイントにチャレンジしましたが、講習内容が非常に解りやすかった」「社内研修テキストの作成に役立てていきます」などお寄せいただき、基本的な知識の把握から、仕事の実務に活かせる応用編なども教えていただくなど、大変有意義なセミナーとなりました。



2月2日の様子



2月3日の様子

青年部会 Information

『2017年 新春の集い』を開催!!

青年部会(清水俊弘部会長)では、1月27日(金)19:00~「大町へそのを」にて「新春の集い」を開催し、部会員36名が参加いたしました。

12月の臨時総会にて平成29年度役員体制が承認され、1月の役員会にて委員会体制が確定したばかりということもあり、現体制・新体制での情報交換など参加者全員が充分なコミュニケーションを図れる機会となりました。

また、新年らしく工夫を凝らしたパーティーゲームもあり、楽しみながら親睦を深めることが出来ました。



青年部会会員大募集中!

詳しくはホームページで <http://www.yg88.com/>

女性部会 Information

『第9回税に関する絵はがきコンクール』選考会を開催

女性部会(小山ミヨ部会長)では、2月4日(土)および2月7日(火)に「第9回税に関する絵はがきコンクール」の選考会を開催しました。

仙台北税務署管内の小学生82校の6年生約5,500名を対象に募集し、14校より350点の応募があり、女性部会員をはじめ青澤部会担当副会長と伊藤公益事業推進委員長にもご参加いただき22名の大人の目線で22点を選びました。

今回より、新たに「仙台北税務署 署長賞」を創設することとなり、仙台北税務署のご理解とご協力を頂き、2月7日(火)に斎藤署長と遠藤筆頭副署長、藤田法人課税第一部門統括国税調査官の同席のもと22点の中から特に優秀な作品10点を選びました。

租税教室を通じてしっかりと学んだ跡がある作品はもちろん、租税教室を受けてない学校からの応募もあり、子どもの表現力・創造力に驚きと未来への期待が膨らんだ素晴らしい日となりました。(入賞作品は8ページをご覧ください。)



選考会の様子



優秀作品と集合写真



選ばれた10点は、宮城県法人会連合会女性部会連絡協議会主催の選考会、東北六県女性部会代表者懇談会主催の選考会へと提出されます。

今後の事業予定

- ◆ 第37回定期総会(仙台勝山館) 4月24日(月) 15時より
- ◆ 定期総会記念講演会(仙台勝山館) 4月24日(月) 16時より
講師: NPO法人 仙台敬老奉仕会 会長 吉永 馨氏
演題: 2025年問題について(仮題)
- ◆ 税務研修会 5月 ◆ 被災地復興応援バスツアー(相馬市) 6月
- ◆ センスアップセミナー 7月

女性部会会員大募集中!

入会初年度は年会費無料です。

税務署からのお知らせ

(財産を相続したときの税金)



財産を相続しました。
相続税の申告が必要だと周囲に言われましたが、相続税ってどのような場合に申告が必要なのでしょう？



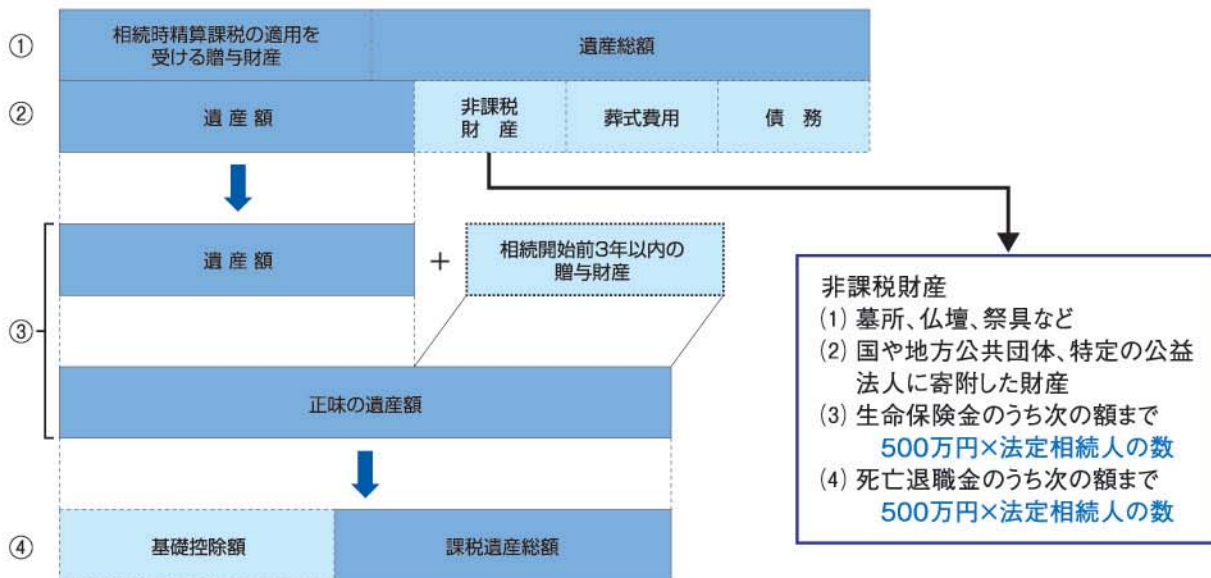
亡くなった人から各相続人等が相続や遺贈などにより取得した財産の価額の合計額が基礎控除額を超える場合、その財産を取得した人は、亡くなった日の翌日から10カ月以内に申告と納税をしなければなりません。

相続税の課税対象となる課税遺産総額の計算

① 相続や遺贈によって取得した財産(遺産総額)の価額と、相続時精算課税の適用を受ける財産の価額を合計します。

- ①土地、②建物、③株式や公社債などの有価証券、④預貯金、⑤現金などのほか、金銭に見積もることができる全ての財産が相続税の課税対象となります。
そのため、日本国内に所在する財産のほか、日本国外に所在する財産も相続税の課税対象となります。
なお、財産の名義にかかわらず、被相続人の財産で家族の名義となっているものや無記名のものなども相続税の課税対象となります。
- 被相続人の死亡に伴い支払われる「生命保険金」(被相続人が負担した保険料に対応する部分に限ります。)や「退職金」などは、相続などによって取得したものとみなされ、相続税の課税対象となります。
 - ※ 宅地や建物の評価方法
宅地は路線価等を基に評価します。
建物は固定資産税評価額によって評価します。
 - ※ 相続時精算課税
贈与を受けたときに、特別控除額及び一定の税率で贈与税を計算し、贈与者が亡くなったときに相続税で精算するものです。

- ② ①から債務、葬式費用、非課税財産を差し引いて、遺産額を算出します。
③ 遺産額に相続開始前3年以内の暦年課税に係る贈与財産の価額を加算して、正味の遺産額を算出します。
④ ③から基礎控除額を差し引いて、課税遺産総額を算出します。

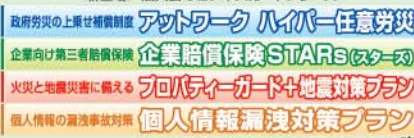


- 相続税に関する詳細な情報等を確認したい場合は、国税庁ホームページの「相続税・贈与税特集」【www.nta.go.jp/souzoku-tokushu/index.htm】をご覧ください。
- 相続税に関して一般的なご相談を希望される場合は、電話相談センターをご利用ください(最寄りの税務署に電話していただき、自動音声に従って「1」を選択してください)。

経営を取り巻く様々なリスクから企業を守る!



新登場! 法人会のビジネスガードシリーズ



AIU損害保険株式会社

東日本地域事業本部

〒980-0811

宮城県仙台市青葉区一番町1-9-1

仙台トラストタワー23階

TEL.022-726-7551 FAX.022-227-0211



有限会社サンライズロジテム
取締役社長 瀨谷 春夫

身近な商品にこそ商機あり

◎ 乾電池を収益事業に育てる

昨年、創業時にお世話になったAさんと会食をする機会がありました。Aさんはすでに退職され、今は地域のボランティア活動に励んでいます。

「用事があって仙台に行くので、久しぶりに一緒に飲もう」と連絡を頂いてから、お会いするのが楽しみでした。

久しぶりの再会を祝して乾杯した後、お互いの近況報告をし、Aさんから言われたことは次の通りです。

「瀨谷さんと初めて会った時、まさか乾電池を売り歩く人がいるとは思わなかったからびっくりしたよ。でも創業時は何でもやってみることが大事だよね」。

すっかり忘れていましたが、事業立ち上げの際、私は生活に困って乾電池を大量に販売していたことがあります。そのターゲット先の一つはホテル業界でした。

ホテルの客室には、テレビのリモコンや非常用の懐中電灯があります。これらの商品には乾電池が使われており、交換頻度はホテルによって違いがありました。

当時、Aさんの勤務するホテルは「電池が切れてから、個別に交換する」方法で対応していました。具体的には、お客様からクレームがあってから交換するのが当たり前だったのです。

私が訪問した際、Aさんに提案したことは次の通りです。

「テレビのリモコンや懐中電灯の電池を、定期的にまとめて全部交換してはどうですか？一度に大量購入頂ければ安くなりますし、在庫を持つ必要もありません。電池が切れる前に交換するので、クレームを

なくすこともできます」。

管理部門に在籍していたAさんは、私の提案を採用頂き、定期的な乾電池の購入を決断して頂きました。おかげで創業時の苦しい時代を乗り切ることができました。

ホテルは全国にチェーンがあるため、大量の乾電池を消費します。受発注の仕組みを作れば、ほとんど手間がかかりません。まさに事業の立ち上げ時に適した仕事でした。

その後、乾電池ビジネスは他社との価格競争があり撤退しましたが、身近な商品でもお客様にとっての価値基準を変えることで、定期的な利益が得られる事業になることを経験し、自信につながりました。

先日、起業を目指しているBさんから相談を受けた際、私が創業時に乾電池を売り歩いていた話をすると「自分にはとてもできない」と言われました。

その際、Bさんに話をしたことは次の通りです。

「誰もが知っている商品で、視点を変えるだけで新しいニーズが生まれる方法を日頃から考え続けると、おもしろい事業が見つかります」。

起業する際、どうしてもその時代の流行に手を出す傾向があります。しかし、その分野は競争が激しく、生き残るのは大変です。

脱サラをしてゼロから事業に取り組むのであれば、誰でも知っている身近なものをお客様の観点から見直してみると、自分一人でも取り組めるような「隙間ビジネス」を生み出すことが可能です。

事業基盤となる毎月の収益事業は、身近な商品に隠れています。

新入会員の紹介

平成29年1月26日理事会承認

■ 正会員

(敬称略)

入会月	支 部	法 人 名	業 種	紹介者・備考
10月	宮 城	(株)H.H.H	土木建設関連	AIU損害保険(株)＜鈴木明由＞
10月	北 西	税理士法人MTU	税理士	(有)松野会計事務所＜松野幸悦＞
10月	北 西	(株)上遠野ビジネスプレーン	飲食・宿泊業	(株)石黒建築工房＜石黒大＞青年部会
11月	泉 東	(株)平和住宅情報センター	不動産業	(株)小松島ホンダ＜小山ミヨ＞女性部会
11月	北 東	(株)KFロード	土木建設関連	AIU損害保険(株)＜鈴木明由＞
11月	泉 西	(株)日道開発	土木建設関連	大同生命保険(株)＜佐藤明日香＞
11月	北 東	(株)高屋敷工業	土木建設関連	あゆみサポート(株)＜大槻秀樹＞
11月	北 東	アドバンス(株)	看板製作・設置	AIU損害保険(株)＜菅野基実＞
12月	北 西	(株)インテリアたかはし企画	土木建設関連	ライフ・スマイル(株)＜岡田博＞
12月	黒 川	(株)ウッド・ラボ	製造業	AIU損害保険(株)＜三浦佳祐＞
1 月	泉 西	プラス建設工業(株)	土木建設関連	(株)ワンズコーポレーション＜小野寺一昭＞

■ 賛助会員(支店法人・管轄外法人・個人)

(敬称略)

入会月	支 部	法 人 名	業 種	紹介者・備考
11月	◇管轄外	(株)庄定	卸業	コスモ警備(株)＜清水俊弘＞青年部会
11月	◇管轄外	真藤急便(株)	運送業	大同生命保険(株)＜佐藤明日香＞
11月	北 西	幸せの黄金鯛焼き仙台市役所前店	飲食・宿泊業	AIU損害保険(株)＜小田卓＞
12月	北 東	平野由紀子税理士事務所	税理士	事務局
12月	北 西	(株)インテリジェンス東北支社	対法人サービス業	簡テイクスカパニー・コミュニケーションズ＜高橋隆幸＞青年部会
1 月	北 西	土井とおるチャレンジ21	政治団体	日東通信(株)＜高橋進太郎＞青年部会

アフラックは「がん保険」も「医療保険」も選ばれて契約件数No.1*

※平成23年度
「インシュアランス生命保険統計」より

— 法人会 —

— 法人会 —

生きるための
がん保険 Days

ちゃんと応える
医療保険
EVER

■引当保険会社(お問い合わせ先)

Afiac
アフラック(アフィアクファミリー生命保険株式会社)
仙台総合支社
〒980-6122 仙台市青葉区中央1-3-1 エアール22階
法人会
0120-876-505

特集

誰にでもできる「ムダ取り」実践術！

未来事業株式会社 エグゼクティブマネージャー 石黒和男

1.はじめに

今までは、資金繰りに困った時でも、銀行はお金を貸してくれました。

ここへきて利益の出ない企業が多くなっていますが、銀行は簡単にはお金を貸してくれなくなりました。それでも企業は生き延びなければなりません。

これからの企業は、企業内にはびこるあらゆる「ムダ取り」を行い、お客様にサービスを提供できる企業だけが存在を認められるのです。

2.ムダとは

昔は「無駄」と漢字で書いていました。駄とは太い馬のこと、この駄を利用して荷物の運賃を稼いでいたのです。これを駄賃と言います。

駄賃を貰えない仕事や役に立たない仕事は駄賃がないから無駄と称していました。

これが無駄という言葉が生まれた経緯です。その後、漢字で標記するのは経済的でないということから、最近ではカタカナで書くようになりました。

「一般にムダは「役に立たないこと」とか、「利益にならないこと」と言われています。これだけでは、ムダに対して人それぞれの見方が違ってしまう。

たとえば、販売の売上げが伸びている時は、在庫を持っていても余り感じないものですが、販売部門の人たちにとって、

欠品は最大の敵です。そのため在庫は「必要」となります。

ところが、いまのように売上げが落ち込んでくると、在庫は悪魔に変身します。

とくに経営者にとって資金難は、大変つらい。すなわち在庫は「悪」となっています。

また、「口に電話のムダと言っても、すべての電話がムダとはい切れません。

有益なものムダとを、どう切り分けるかが大変難しいのです。

そこで発想を変え、有益なことは、「付加価値」＝お金になるものとして、それ以外のものをムダとすればよいでしょう。

つまり、ムダとは「付加価値」＝お金以外のものを指してみると「ムダ」＝不価値「がはきりと見えてきます。(左図)

付加価値＝お金



ムダ＝付加価値

3.こんな現象がありませんか？

会社の中を見たときに、下記のような危険なシグナルが発信されていたら、会社存続が危ぶまれます。

- ①売上金額や仕入れ金額が日々管理されていない。
- ②生産計画や管理板がない。
- ③不良が多くいつもクレームに悩まされている。
- ④いつつかわからないものがあちこちにある。
- ⑤どこに何が、いくつあるか担当者でなければわからない。
- ⑥重い部品をエンヤコラと運んでいる。
- ⑦今日のノルマが終わり、得意気に明日の分を造っている。
- ⑧会議がやたら多い。
- ⑨通路にいらぬものが置いてある。
- ⑩事務用品を採り回している。

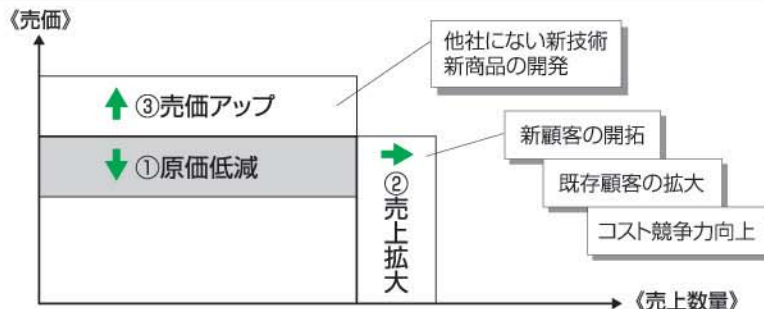
4.今こそムダ取りが必要です！

売上げを拡大していくには、新規顧客の開拓やリピーター客の確保などあらゆる方法で攻めていかなければ達成できません。まして売価アップはよほど他社との差別化がないと外部要因に押されて難しいものです。

そこへ行くと同価低減は、内部努力でコントロールが可能です。なかでも、企業内のムダ取りは、経営に直結した効果が期待できます。

利益を上げる3つの方法

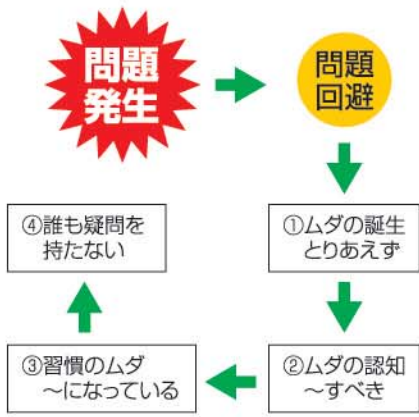
- ①原価低減は、内部努力でコントロール可能。
- ②売上拡大、③売上アップは外部要因(市場、顧客)が強く、内部努力だけでは難しい。



5.ムダ発生のメカニズムを知ろう！

1.ムダはこのように発生します

それではどうしたムダは、なぜ発生するのか、次に「管理部門」、「製造部門」、「検査部門」を例に示すと次のようになります。



2発生と定着のメカニズムを知ろう!
 下図に示すように、一度逃避した問題は①ムダとして誕生する。しばらくするとそれは「...すべき」といった②ムダの認知がされます。たとえば在庫を持つべきなどはその例です。次第に「...になっている」といった③習慣のムダに退化し、在庫を持つことに抵抗がなくなってしまう。そして、いつしか④誰も疑問を持たなく

- 管理部門**
 - 顧客納期が短いので、とりあえず見込み生産をして在庫で対応する。
 - 顧客仕様は決まらないが、納期に間に合わないので、とりあえず製作手配をする。
 - 納期遅れが目立つので、とりあえず遅延リストを作成する。
- 製造部門**
 - 稼働率が悪いから、とりあえず来月の分もまとめてつくる。
 - 不良が出るから、とりあえず余分につくる。
 - 手が空いているから、とりあえず2人でやる。
- 検査部門**
 - 不良が多いので、とりあえず検査をする。
 - クレームを減らすため、とりあえず検査員を増やす。
 - 完成品は、とりあえず検査室へ運んで検査をする。

ステップ1	現場観察 ・現場に立つ ・現実を観る ・現物に触れる
ステップ2	ムダ発見 現状を否定して、いまやっていることを問いかける
ステップ3	ムダの原因 ムダ発生の原因を考える
ステップ4	着眼点 ムダ取りの着眼点を見つける

このチェックシートは、ムダ発見用のチェックシートで、徹底的にムダを明らかにするためのリストです。自己診断をして、ムダ取りに活用しよう。

- ①診断 ... ムダの質問通りであれば「はい」に、そうでなければ「いいえ」に○印をする。
- ②ムダの大きさ 1:ムダが小 2:ムダが中 3:ムダが大

ムダ発見のチェックリスト

	ムダの内容	診断		ムダの大きさ	真因及び改善案
		はい	いいえ		
通り過ぎのムダ	・売上計画や生産計画がない ・計画通りにいっていない ・人手が余っている ・計画は平準化されていない ・ロットまとめのバッチ生産である				
在庫のムダ	・棚や置き場の在庫量が多い ・棚や置き場のスペースが広い ・通路に在庫などを置いてある ・在庫量が目で確認できない				
運搬のムダ	・運搬しにくい置き方である ・運搬の際、積み替えをする ・前後工程でいずれかが知-が異なる ・運搬は人手である ・運搬の距離が長い				
不良をこらえるムダ	・後工程からのクレームがある ・人のミスが発生する ・工場内に検査がない ・欠品不良が発生する ・異品混入が発生する ・不良を改善活動につなげていない				
動作のムダ	・歩行がある ・振り向き作業がある ・肩を動かす作業がある ・左右いずれかの手の遊びがある ・作業の動線が毎回異なる				
	合計				

①1歩で1秒のムダが発生します!
 一日中作業者について歩いた距離を万歩計で測定したところ、約8km歩き全稼働時間の15%がムダな歩行でした。1日に

どんな企業でも工場でもムダが山積みしています。
 ムダの種類は、管理のムダ、歩行のムダ、品質のムダ、重複のムダ、停滞のムダ、誤りのムダ、確認のムダなどいろいろと発生しています。
 次にそのムダの代表的な種類を挙げてみましょう。

6.ムダの種類

なり、ムダが企業の体質となってしまうのです。
 これがムダ発生メカニズムです。

④不良は会社の命にかかわる問題!
 不良やクレームが増大していたら、会

③モノを探すムダをなくしましょう!
 モノを探す行為は、何の価値もありません。その時間がムダになるだけでなく、見つからないと仕事のペースが乱れてしまいます。そのため、仕事の効率を低下させてしまうことにもなるのです。

②会議にも生産性があります!
 管理のムダの中に会議の時間のムダがあります。
 会議は5分前には集合して、会議にも生産性があることを忘れないで進めることが必要です。

発生したムダな時間は10分と大きい。
 この間はお金にならないムダな作業をやっていたことになりました。

現状を否定しながら、今やっていることを最低なことだと思つて「お金にならないムダ」が見えてきます。
 ムダ取りの着眼点は、①やめる、とめる、ゼロにする。②へらす、短くする。③かえる、選ぶ、などです。
 ムダの見つけ方のステップを次に示します。

7.ムダの見つけ方

1現場に立つとみつけやすい

社の存続に足を引張ってしまいます。
 会社の生命線のカギは、品質です。あまりや事後処理のために、人が多いムダなどは直ぐに手を打つべきです。

経営を取り巻く様々なリスクから企業を守る!

法人会のビジネスガード **Business Guard**
 防災対策 賠償事故 火災・地震 個人情報

新登場! 法人会のビジネスガードシリーズ

政府労災の上乗せ補償制度 **アットワーク ハイパー任意労災**
 企業向け第三者賠償保険 **企業賠償保険 STARS (スターズ)**
 火災と地震災害に備える **プロパティガード+地震対策プラン**
 個人情報の漏洩事故対策 **個人情報漏洩対策プラン**

AIU損害保険株式会社

東日本地域事業本部
 〒980-0811
 宮城県仙台市青葉区一番町1-9-1
 仙台トラストタワー23階
 TEL.022-726-7551 FAX.022-227-0211

『第9回税に関する絵はがきコンクール』入賞作品



仙台北税務署長賞
横溝 惺哉 くん
 (仙台市立吉成小学校5年)



東北六県法人会連合会優秀賞
田原 七海 さん
 (仙台市立旭丘小学校6年)



仙台北法人会会長賞
奥山 遥 さん
 (仙台市立寺岡小学校6年)



仙台北法人会女性部会長賞
早見 和希 くん
 (仙台市立七北田小学校6年)



入賞
大友 陽斗 くん
 (仙台市立七北田小学校6年)



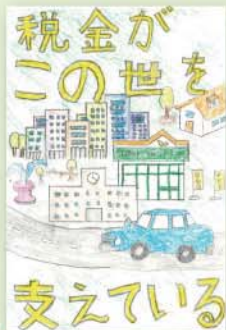
入賞
吉田 梨乃 さん
 (仙台市立寺岡小学校6年)



入賞
島山 愛理 さん
 (仙台市立旭丘小学校6年)



入賞
森山 小雪 さん
 (仙台市立作並小学校6年)



入賞
松原 獅悠 くん
 (仙台市立市名坂小学校6年)



入賞
五十嵐 江里 さん
 (仙台市立旭丘小学校6年)

編集後記

ゆずり愛

お年寄りや身体の不自由な方に席を譲ったり、細い路地や十字路で道を譲ったり、そんな日常的な「譲り合い」ですが、皆さんはここ最近他人に何かを譲りましたか？

先日、少し混みあった地下鉄に乗ったとき、赤ちゃんを抱っこしたお母さんに席を譲りました。残念ながら、「すぐ降りますので」と笑顔でお断りされてしまったのですがなんとなく気持ちの良い雰囲気を感じました。別な場面ではコンビニエンスストアに入店する際、入ると同時のタイミングで店内からおばあちゃんが出てこようとしていました。私は入口のドアを手前に引き、おばあちゃんの退店を促しました。お互い笑顔で「ありがとうございます」「いえいえ」と言葉を交わしました。

たったそれだけのことですが、清々しい気持ちになりました。私も急いでいるとき道を譲らない時があります。電車でも降りる人がいるのに、先に乗り込もうとする時があります。でもそんなちょっとした時に、譲ることが出来たらきっと自分も、相手も、周りの人もほんのちょっといい気分になるような気がします。

時間や気持ちに余裕をもって「ゆずり愛」を実践し続けたら、とても素敵に穏やかな生活が出来そうです。見返りを求めることなく、そういう事が自然に出来るように心掛けたいと思います。

寺嶋 優(寺嶋建設株式会社)

仙台北法人会のホームページをご覧ください!!

● インターネットセミナー 452タイトルが見られます。(2/16現在) 専用コンテンツはID: hj1201J「パスワード: 0151」でご覧になれます。

[会員の皆様へ](#)

[お役立ちリンク](#)

[インターネットセミナーの受講はこちらから](#)

